

Er du vores næste konsulent?

Drømmer du om at bruge dine kompetencer til at bidrage til andre? Er du drevet af at vinde? Vil du gerne indgå i et globalt team af verdens bedste rådgivere indenfor salg og tilbud? Har du en ambition om at blive den bedste indenfor dit felt? Ønsker du at medvirke til at udvikle den globale metode inden for salg og tilbudsskrivning?

Kan du svare "ja" til ovenstående, er du måske den næste konsulent i verdens førende konsulentfirma indenfor salg og tilbudsskrivning. Shipleys Denmark er i rivende udvikling, og søger derfor konsulenter, der har lyst til at hjælpe vores mange kunder med at vinde flere kontrakter.

Vi søger både senior- og juniorkonsulenter

Som seniorkonsulent har du en ambition om at være en af Danmarks bedste indenfor dit felt! Du har et åbent sind, er nysgerrig, kan meget og har lyst til at lære mere, herunder at arbejde metodisk med udvikling af skriftlige tilbud til både offentlige kunder og private kunder. Du kan lide at udvikle dig fagligt og at være med til at udvikle firmaet. Du har sikkert allerede skabt dig en relevant karriere inden for salg og tilbudsskrivning. Du arbejder måske som Bid Manager eller projektleder i forbindelse med tilbudsskrivning i en virksomhed, arbejder i et kommunikations- eller marketingbureau eller har en karriere indenfor salg. Du har måske også erfaring med at undervise, enten fysisk klasseundervisning og/eller online undervisning.

Du hviler i dig selv og er god til at arbejde selvstændigt - men også til at bede om hjælp og input, når du har behov for det. Du er empatisk og evner at arbejde sammen med mange typer mennesker, og at skabe resultater i mange forskellige miljøer.

Som juniorkonsulent kan du lide at arbejde fokuseret og du elsker at vinde! Det er ikke sikkert, at du har prøvet at arbejde med tilbud før, men du søger et job, hvor du for alvor kan udvikle dine kompetencer. Du ønsker et arbejde, hvor du både kan lære og bidrage, hvor du har stor frihed i dagligdagen med dertil hørende ansvar. Du har minimum et par års erhvervs erfaring, og er måske uddannet indenfor retorik, kommunikation, salg eller formidling - eller du har en uddannelse indenfor sprog. Vi søger også kandidater med en teknisk/naturfaglig baggrund.

Jobbet er i høj grad projektorienteret, og du skal have lyst til at veksle mellem det høje tempo, deadlines og tydelig projektstyring, når du arbejder sammen med vores kunder - og at være med til at løse interne projekter og opgaver, når du er mellem eksterne opgaver. Har du erfaring med for eksempel branding på sociale medier er det en oplagt kompetence at bidrage med, men andre kompetencer, der bidrager til vores fælles drift af firmaet, er også velkomne. Du har et åbent sind, er nysgerrig og lærevillig. Du er god til at forstå andre mennesker, du er præsentabel og har en imødekommende og professionel tilgang til kunder og samarbejdspartnere.

For begge profiler gælder, at det er vigtigt med solide mundtlige og skriftlige kommunikative evner. Dit sprog er flydende og moderne, og du evner at formidle komplekse emner på en måde, der er både levende og vedkommende. Du er engagerende, når du taler og er 'til stede i rummet', hvor du evner at få personer omkring dig til at lytte. Du formulerer dig perfekt på skriftligt dansk og har grammatikken i orden, og du formulerer dig flydende på engelsk både i skrift og tale.

Din tilgang til viden er systematisk og du formår at sætte dig ind i komplekst stof, at trække essensen ud af tekniske dokumenter og formidle den på en simpel og letforståelig måde. Du anvender Word, Excel og Power Point i din dagligdag, og bevæger dig ubesværet i den digitale verden, hvor onlinemøder og facilitering falder dig naturligt. Det er et krav, at du har kørekort og adgang til bil, da du jævnligt vil arbejde ude hos kunderne.

Om jobbet som konsulent

Som konsulenter i Shipleys hjælper vi primært vores mange forskellige kunder med at vinde offentlige og private udbud. Vi hjælper kunderne med at styre tilbudsprocesser (som Bid Manager / projektleder på tilbuddene) og med at planlægge og skrive det tilbud, der har størst mulig chance for at vinde opgaven. Det gør vi i et tæt samarbejde med kunden, hvor vi identificerer løsninger og vindertemaer gennem grundig planlægning, via reviews og gennemskrivninger af tilbudstekster og gennem rådgivning og vejledning om tilbudsindhold, udbudsmateriale, kommunikation med ordregiver mv. Kort sagt; alt hvad der er relevant for at aflevere et vindertilbud. Vi tilbyder også uddannelse i form af kurser, som vi afholder både som klasse- og onlineundervisning. Sidst men ikke mindst hjælper vi vores kunder med at professionalisere deres salgs- og tilbudsprocesser.

Som konsulent i Shipleys får du rig mulighed for at præge både din dagligdag og din fremtidige karriere. Har du for eksempel et ønske om på sigt at blive underviser, ser vi sammen på, hvad der skal til for at få det til at ske. Vil du bare gerne være konsulent og drive de rigtig store tilbudsprocesser, bliver det en del af din karrierevej at udvikle dine kompetencer mod dette mål.

Som konsulenter har vi stor frihed. Vi planlægger selv vores dagligdag efter vores kundeopgaver og supplerer med arbejde på de interne projekter, der sikrer, at Shipleys fortsat er Danmarks førende konsulentvirksomhed indenfor tilbudsskrivning. Dit arbejde vil være selvstændigt, men vi sørger naturligvis for grundig oplæring, både indenfor Shipleys metodik og i jobbet som konsulent. Vi sørger for fast mentorordning, og afholder desuden faglig sparring med jævne mellemrum for at sikre, at alle konsulenter udvikler sig fagligt, og deler viden og erfaring. Vi støtter dig desuden i, at du som nyankommen konsulent akkrediteres indenfor APMP - den internationale akkreditering indenfor tilbudsskrivning.

Om Shipleys

Shipleys er verdens største konsulentvirksomhed inden for salg og tilbudsskrivning. Vi har kontorer i hele verden og er mere end 500 konsulenter. Shipleys har været i Danmark siden 2002, og er den mest succesfulde tilbudskonsulentvirksomhed i Danmark gennem de sidste 20 år.

Shipleys konsulentbistand inden for tilbudsskrivning er baseret på 50 års erfaringer og kontinuerlig udvikling med tusindvis af danske og internationale kunder verden over. Vores metodik er velafprøvet og kan skaleres alt efter opgavernes kompleksitet. Som konsulent kan du derfor læne dig op ad en velafprøvet metode, der virker, uanset hvilken type opgave du hjælper en kunde med at løse. Du kan læse mere om vores metode og opgavetyper [her](#).

Sådan ansøger du

Vi glæder os meget til at høre fra dig! Send os din motiverede ansøgning samt dit CV på nedenstående mail. Du er også meget velkommen til at ringe til os, for at høre nærmere om jobbet. Vi behandler ansøgninger løbende, og ansætter, når vi har de(n) rigtige kandidat.

Send din ansøgning til: info@shipleynordic.com

Ring til os for en snak: Frederik Lam, Direktør 2016 5919
Sisse Brüel, Seniorkonsulent 6127 6800.